

VENDENDO NO AUTOMÁTICO NO REELS E TIKTOK

1. Escolha Produtos Virais

Não é todo produto que vende bem no TikTok e no Reels. Para ser viral, ele precisa resolver um problema ou ter aquele fator UAU!

2. Produza vídeos curtos e strativos, seguindo esse esse formato:

- Duração: 10 a 30 segundos.
- Comece com algo chamativo:

Exemplo de frases chamativas:

- "Você não vai acreditar nisso!"
- "Isso mudou a minha vida!"
- "Olha essa novidade!"

Demonstração Rápida do Produto:

- Mostre o produto em ação! Se possível, grave usando-o você mesmo para humanizar a apresentação.

Chamada para Ação (CTA):

- "Compre agora com desconto, link na bio!"
- "Comente 'Link' nos comentários e eu te envio no Direct!"

VENDENDO NO AUTOMÁTICO NO REELS E TIKTOK

3. Poste no Jeito Certo e na Hora Certa

- Frequência: Pelo menos 1 vídeo por dia. Quanto mais, melhor!

Horários de Postagem Ideais:

- **Meio-dia:** Após o almoço, as pessoas costumam dar uma olhada nas redes sociais.
- **6 horas da tarde:** Durante o retorno do trabalho.
- **9 horas da noite:** Para relaxar em casa e ver conteúdos legais.

Se você aplicar essa estratégia, eu garanto que em **menos de 7 dias**, já vai começar a ver seus primeiros resultados, com vendas **24h por dia**.